



# START UP E FINANZIAMENTI EUROPEI

Corso di formazione aperto ai laureati di ogni classe di laurea triennale e magistrale

in collaborazione con



**EUROPE DIRECT**  
Università degli Studi  
Roma Tre

## FORMULA WEEKEND

Venerdì 15:00-19:00

Sabato 9:00-13:00

### September

S	M	T	W	T	F	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

### October

S	M	T	W	T	F	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

## COMITATO SCIENTIFICO

Raffaele Torino

Giovanni Maria Riccio

Roberto Baratta

Roberto Romei

Giuseppe Tinelli

Paolo Merialdo

Carlo Alberto Pratesi

## STAGE



## SEI MODULI

Inquadramento generale

1

2

I finanziamenti europei e nazionali

Gli strumenti contrattuali

3

4  
Venture Capital, crowdfunding e gestione degli investimenti

I rapporti di lavoro nelle Start-Up

5

6

Profili fiscali delle Start-Up

## DUE WORKSHOP

Incubazione e training delle Start-Up

Legal clinic

## UNA PROVA FINALE

Potranno accedere alla prova solo gli studenti che avranno frequentato il 75% delle lezioni

## COSTI E BORSE DI STUDIO

Rata unica di 750,00 euro da pagare entro il 2 settembre 2022.

È previsto l'esonero totale delle tasse e dei contributi per gli studenti in condizioni di handicap o con disabilità.

Sono previste n. 2 borse di studio, con esonero totale, finanziate dallo Europe Direct Roma Tre.

Per saperne di più e conoscere le modalità di assegnazione visita il sito <https://scienzepolitiche.uniroma3.it/>

**PROGRAMMA SUMMER SCHOOL**  
*“Start-up e finanziamenti europei”*

**16 settembre**

**Modulo 1 - Inquadramento generale [G.M. Riccio/R. Torino] [1 CFU]**

- Introduzione alle startup
- I principali soggetti del mondo delle start-up: incubatori, acceleratori, venture capital, centri di trasferimento tecnologico e università
- Forme societarie delle start-up e requisiti
- PMI innovative e tipologie particolari di start-up

**17 settembre**

**Modulo 2 - I finanziamenti europei e nazionali [R. Torino] [1 CFU]**

- Le politiche europee in materia di start-up
- I finanziamenti europei: introduzione
- L'accesso ai finanziamenti europei
- La gestione dei finanziamenti europei
- I finanziamenti nazionali: introduzione
- L'accesso e la gestione dei finanziamenti nazionali

**23 settembre**

**Modulo 3 - Gli strumenti contrattuali utili alle Start-Up [G.M. Riccio/R. Torino] [1 CFU]**

- Confidentiality agreement ed accordi di standstill
- Lettera d'intenti e term sheets
- Contratto normativo e Contratto preliminare
- Contratto d'investimento (focus sulle clausole principali: co-vendita, trascinamento, tag along, clausole che limitano la diluizione della partecipazione, ...)
- Contratto di dominazione
- Esercitazione pratica [tecniche redazionali]

**24 settembre**

**Modulo 4 - Venture capital, crowdfunding e gestione degli investimenti [G.M. Riccio] [1 CFU]**

- Scouting delle start-up
- Strumenti di analisi della start-up: la due diligence
- Strutturazione del portfolio
- Strategia di crescita ed exit
- Crowdfunding
- Esercitazione pratica [tecniche di negoziazione]

**30 settembre**

**Modulo 5 - I rapporti lavoristici nelle Start-Up [R. Romei] [1 CFU]**

- Regime lavoristico delle start-up
- Benefici e soggetti beneficiari
- Strumenti finanziari e concorrenza alla formazione del reddito di lavoro
- Regime per l'assegnazione degli incentivi
- Work for equity

**1 ottobre**

**Modulo 6 - Profili di fiscalità delle start-up [G. Tinelli] [1 CFU]**

- Esoneri ed Agevolazioni
- Deducibilità interessi passivi e crediti fiscali
- Cessione delle perdite delle start-up
- Patent box

**7 ottobre**

**Modulo 7 - Modulo DOCK3 [Merialdo / Pratesi / Del Piaz] [1 CFU]**

- ...
- ...

**8 ottobre**

**Modulo 8 - Legal clinic [R. Baratta] [1 CFU]**

- Casi pratici